

Account Manager Cyber Sécurité IOT (H/F)

SCASSI est une société d'ingénierie, de conseil et audit spécialisée en Sécurité des Systèmes d'Information et Sécurité des Composants Embarqués auprès des grands comptes des secteurs Aéronautique/Spatial, Industrie, Défense, Banque, Nucléaire, secteur public et Santé/Social.

Le haut niveau de nos expertises est reconnu par nos clients et partenaires.

Pour renforcer nos équipes commerciales et accompagner notre plan de développement, nous recherchons un(e) Account Manager cyber sécurité IOT basé Ingénieur basé(e) à Toulouse.

Description et missions :

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous souhaitez vous impliquer et participer activement à la vie et à la croissance de notre société.

Vous serez en charge de :

- La prospection, le développement d'un portefeuille de clients sur le périmètre sectoriel et industriel du projet IOT en France et zone Europe.
- Le développement des offres en collaboration avec les ingénieurs de l'équipe,
- L'analyse des besoins, la rédaction des propositions et la négociation des contrats,
- Les réponses aux consultations en étroite collaboration avec les consultants techniques,
- Le recrutement et le suivi des missions de nos consultants...

Profil recherché :

Diplômé(e) de l'enseignement supérieur, de profil technique convertit au business, vous avez exercé avec succès au **minimum 5 ans** en tant qu'Ingénieur d'Affaires soit en SSII, soit en société d'ingénierie touchant à l'informatique ou l'électronique.

Nous recherchons un profil :

- Volontaire sur le terrain pour la détection des opportunités
- Créatif(ve) dans l'analyse du marché pour proposer les offres et participer à leurs évolutions avec les responsables techniques
- Disposant d'un réseau, dans un des domaines adressés par SCASSI, apte à lui permettre de rebondir rapidement.
- Rigoureux(se) dans le suivi des affaires et du maintien du CRM
- Autonome mais sachant réaliser du reporting efficace
- Aimant travailler en collaboration avec les acteurs techniques de l'équipe.
- Ayant un bon relationnel

Pourquoi rejoindre SCASSI :

Nous vous proposons d'évoluer dans une structure avec une vraie dimension humaine, dont l'approche est centrée sur la qualité et la valeur ajoutée créée sur nos domaines d'expertise et sur une dynamique permanente d'innovation.

Type de contrat : CDI

Salaire : à négocier selon ancienneté.

Date de démarrage : ASAP

Localisation : Toulouse (31)

Postuler : contact@scassi.com