

Directeur du développement (H/F) Basé à Toulouse ou Paris

SCASSI est une société d'ingénierie, de conseil et audit spécialisée en Sécurité des Systèmes d'Information et Sécurité des Composants Embarqués auprès des grands comptes des secteurs Aéronautique/Spatial, Industrie, Défense, Banque, Nucléaire, secteur public et Santé/Social.

Nous vous proposons d'évoluer dans une structure avec une vraie dimension humaine, dont l'approche est centrée sur la qualité et la valeur ajoutée créée sur nos domaines d'expertise et sur une dynamique permanente d'innovation.

Vous aimez développer l'activité commerciale auprès de clients existants ou de prospects ; préparer et superviser les propositions à leur faire, animer une dynamique commerciale.

Description et missions :

En tant qu'adjoint direct du Président, vous serez amené(e) à :

- Vendre et encadrer le développement de nos activités cybersécurité en France et en Europe.
- Piloter la prod d'un point de vue financier et marge brute
- Etre le relais du dirigeant dans la gestion de l'opérationnel
- Contrôler la qualité sur les missions, la mise en place et application des mécanismes de pilotage de la production en lien avec la démarche commerciale.
- Animer la relation commerciale et stratégique avec les dirigeants de nos clients
- Contribuer activement à la veille stratégique et sectorielle de l'Entreprise et à conduire des analyses prospectives en rapport avec les missions en cours,
- Etre la passerelle entre les offres techniques et les commerciaux pour formaliser et animer les offres
- Apporter de la méthode commerciale & de marketing de vente
- Participer à la communication de l'Entreprise,

Profil recherché :

Vous êtes diplômé d'une école de niveau 1 (Ingénieur ou Business School) ; vous avez au moins 10 ans d'expérience professionnelle dans l'Industrie et/ou cabinet conseil en sécurité et vous êtes bilingue anglais.

Vous savez travailler avec un haut niveau de confidentialité, de fiabilité, et de loyauté et vous avez un sens aigu du service. Votre agilité vous permet de vous adapter rapidement aux situations complexes. Votre profil est opérationnel et Business.

Animateur d'équipes de consultants de haut niveau, votre charisme permettra de fédérer l'esprit d'équipe nécessaire à un cabinet de taille intermédiaire.

De nombreux déplacements à prévoir.

Type de contrat : CDI

Salaire : à négocier selon ancienneté.

Date de démarrage : ASAP

Localisation : Toulouse ou Paris

Postuler : **contact@scassi.com**